



Forum for fleksibilitet
Workshop 2



PROGRAM FOR WORKSHOP 2

Hvordan kan vi fremme et fleksibilitetsmarked, der skaber værdi for nettet og skaber tillid hos både køber og sælger?

Check-in-runde med kort introduktion af sig selv ved bordene (navn, virksomhed og interesse i emnet) (14:00-14:10)

Præsentation fra Energistyrelsen om deres arbejde med fleksibilitet i nettet (14:10-14:20)

Introduktion og inspiration til barriere-drøftelser (14:20-14:45)

- Kort rammesætning for barriere-drøftelser fra Intelligent Energi (2 min.)
- Kort oplæg fra Clever og Cerius-Radius om fleksibilitetsydelse, der hjælper energimarkedet, men også kan hjælpe elnettet (10 min.)
- Kort oplæg fra NODES om norske erfaringer med fleks. i DSO-nettet (10 min.)
- Spørgsmål og kommentarer til oplæggene fra deltagerne (3 min.)

Diskussion af sikkerhed for levering og sikkerhed for efterspørgsel i et fleksibilitetsmarked (14:45-15:20)

Opsamling (15:20-15:30)


Kaffepause (15:30-15:45)

Check in

Introducér dig selv og din virksomhed



Energistyrelsens arbejde med fleksibilitet til elnettet



Mette Uhre Nielsen

IDENTIFICEREDE BARRIERER FOR LOKAL FLEKSIBILITET

Markedsmodel 3.0

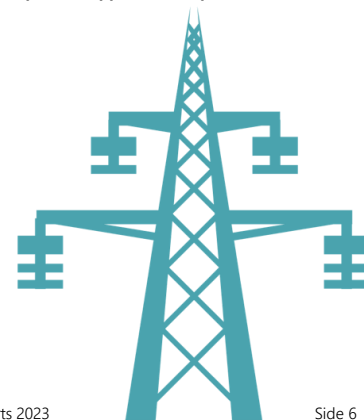


Likviditet	Opstartsomkostninger	Viden
Der mangler markeder	Der mangler tekniske løsninger og den nødvendige infrastruktur	Der skal udføres flere projekter og pilotprojekter
Der mangler information til forbrugerne	Der er relativt store transaktionsomkostninger	Koordinationsarbejde og samarbejde er vigtigt
Der skal opsættes separate smart målere		



TO NYE ANALYSER

Partierne bag **Klimaaftalen om grøn strøm og varme 2022** af 25. juni 2022 er enige om, at sikre en optimeret udnyttelse af elnettet, jf. side 9 i klimaaftalen. Ifølge klimaaftalen skal der derfor igangsættes et *"analysearbejde vedrørende fremme af fleksibilitetsmarked, fleksible nettilslutningsvilkår og netprodukter (afrapporteres i 2024), samt indsats for hurtigere implementering af tarifmodeller (afrapporteres i 2023) og analyse af tariffer til fremme af fleksibilitet (afrapporteres i 2024)"*.





FREMME ET FLEKSIBILITETSMARKED

FORDELE VED EN
PLATFORM

PRODUKTKRAV

FINANSIERING
OG EJERSKAB

ØGET LIKVIDITET

Sammentænkes med EU network code on demand response og andre løsninger til at skabe fleksibilitet i elnettet



UNDERSTØTTE UDVIKLING AF FLEKSIBLE NETTILSLUTNINGSVILKÅR OG NETPRODUKTER

NUVÆRENDE
VILKÅR OG
PRODUKTER

MULIGE NYE
PRODUKTER

ANBEFALINGER

Sammentænkes med andre løsninger til
at skabe fleksibilitet i elnettet

Løsninger til barrierer for fleksibilitetsmarkedet

Rammesætning af barrierer



FORLØB OMKRING GRUPPE-DRØFTELSE

Introduktion og inspiration til barriere-drøftelser (14:20-14:45)

- Kort rammesætning for workshopens barriere-drøftelser v. Intelligent Energi (2 min.)
- Kort oplæg fra Clever (5 min.) og Cerius-Radius (5 min.) om fleksibilitetsydelser, der hjælper energimarkedet, men også kan hjælpe elnettet
- Kort oplæg fra NODES (10 min.) om norske erfaringer med fleks. i DSO-nettet
- Der gives mulighed for kort kommentar og spørgsmål direkte til de korte pitches fra Clever, Cerius og NODES (3 min.).

Der etableres ved bordene tre grupper med en ordstyrer og referent (der noterer fra drøftelserne på flip-over):

- *Ordstyrer grp. 1: Mads Paabøl Jensen, Cerius-Radius elnet, referent Mette Uhre*
- *Ordstyrer grp. 2: Henrik Bindner, DTU, referent Sissel Sofia Steinholm*
- *Ordstyrer grp. 3: Bendt Iversen, Xolta - Energy Storage System, referent Helle Juhler-Verdoner*

Grupperne drøfter og prioriterer de to vigtigste handlinger der kan skabe tillid og økonomi hos parterne (sikkerhed for levering og sikkerhed for efterspørgsel) i et fleksibilitetsmarked for elnettet (14:45-15:20)

14:45 – 15:00: Hvordan sikres det, at netvirksomhederne og Energinet kan stole på leveringen og på metoderne til prækvalificering og validering? (De to vigtigste elementer for at skabe tillid og økonomisk incitament)

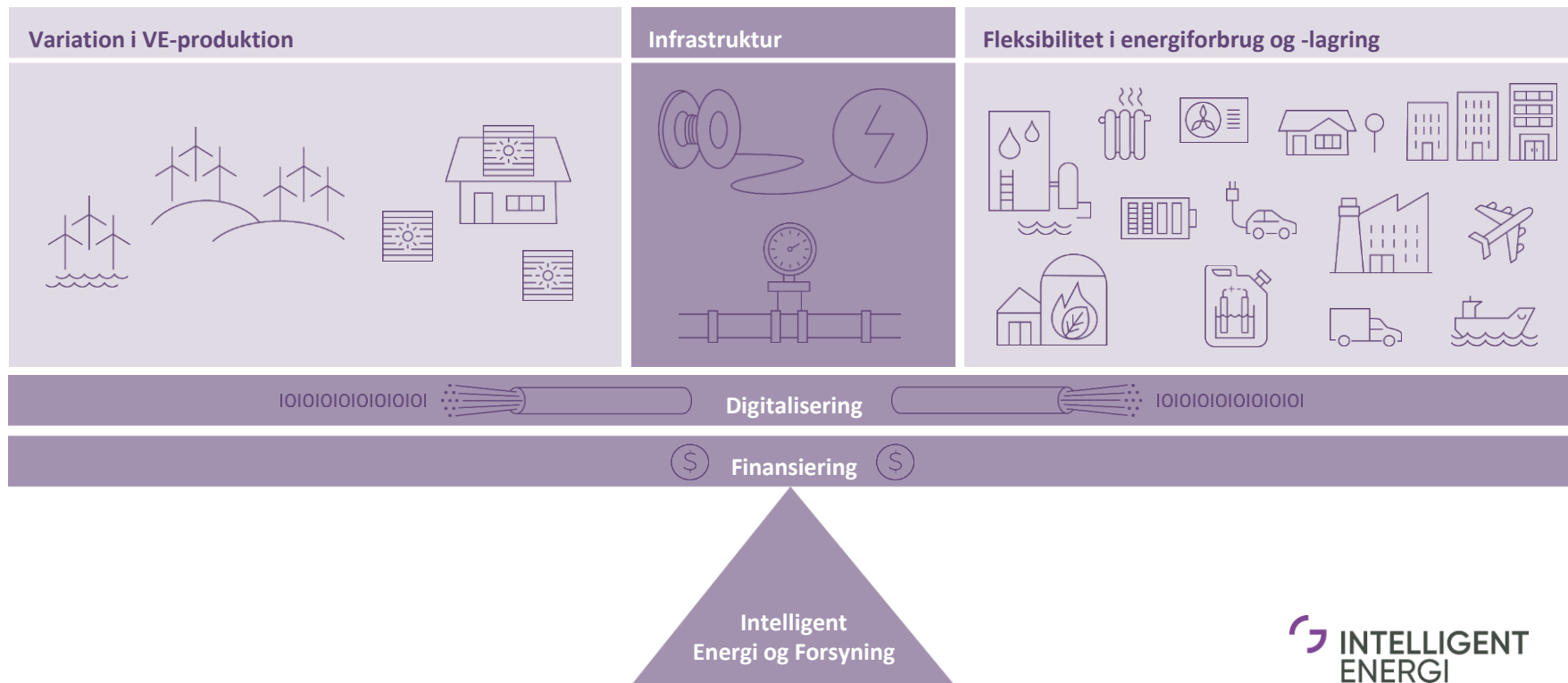
15:00 – 15:15: Hvordan kan man sikre, at der er efterspørgsel nok på fleksibilitetsydelser til, at der er en business case for udbyderne, herunder hvilke opstartsomkostninger, der skal kunne opvejes af salget af fleksibilitetsydelser? (De to vigtigste elementer for at skabe tillid og økonomisk incitament)

15:15 – 15:20: I grupperne prioriterer man de to vigtigste opgaver at få løst for at komme videre i markedsudviklingen

Opsamling (15:20-15:30) : de tre gruppers ordstyrere præsenterer de to prioriterede opgaver som er vigtigst at få løst for at komme videre

Kaffepause (15:30-15:45)

iEnergis strategi er at sikre intelligent, aktivt samspil mellem forsyningsarter, sektorer og aktive kunder. Derved opnås klimamål omkostningseffektivt gennem digitaliseret, fleksibel balancering mellem store mængder VE-production fra vind og sol, energiforbrug og energilagring





LØSNINGSMULIGHEDER FOR

1) Sikkerhed for levering for netvirksomhederne

Hvordan sikres det, at netvirksomhederne og Energinet kan stole på leveringen og på metoderne til prækvalificering og validering?

2) Sikkerhed for efterspørgsel for udbydere, herunder opstartsomkostninger

Hvordan kan man sikre, at der er efterspørgsel nok på fleksibilitetsydelser til, at der er en business case for udbydere, herunder hvilke opstartsomkostninger, der skal kunne opvejes af salget af fleksibilitetsydelser?

Clever og Cerius-Radius

Om fleksibilitetsydelse, der hjælper energimarked, men også kan hjælpe elnettet

NODES

Om norske erfaringer med fleksibilitet i DSO-nettet



Vi skal forholde os til et nyt marked, som kan forventes at have lav likviditet indtil vi har en gennemgribende elektrificering og volumen. Giv konkrete forslag til:

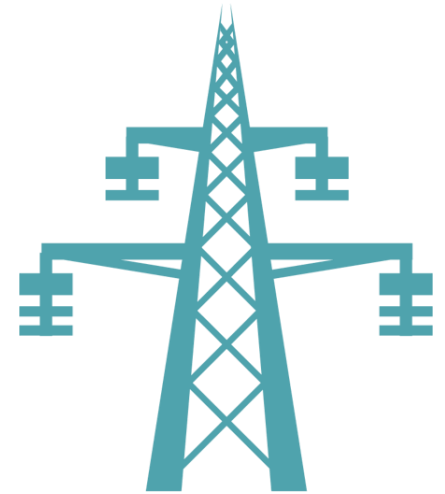
HVORDAN DER SKABES ØKONOMI OG TILLID HOS

- 1) NETVIRKSOMHED OG ENERGINET,
- 2) FLEKSIBILITETSLEVERANDØR OG
- 3) EJER AF AKTIVET?





HVAD ER DE TO VIGTIGSTE OPGAVER
AT FÅ LØST FOR AT KOMME VIDERE I
MARKEDSUDVIKLINGEN?



Opsamling